未来を切り拓く女性起業家支援 co+shegoto

ＨＰ：https://coshegoto.jimdo.com/
ＦＢ：https://www.facebook.com/coshegoto/

【主催】山梨県
【受託事業者】NPO 法人 bond place

【後援】山梨県信用保証協会／日本政策金融公庫／山梨中央銀行
甲府信用金庫／山梨信用金庫／山梨県民信用組合／都留信用組合（順不同）

	1st	2nd	3rd	TOTAL
参加者	118 名（525 名）	128 名（423 名）	114 名（301 名）	360 名（1,249 名）
開業届提出	15 件	14 件	19 件	48 件
融資	7 名／1,970 万円	8 名／2,180 万円	3 名／2,300 万円	18 名／6,450 万円
補助金	7 名／ 950 万円	4 名／ 430 万円	5 名／ 810 万円	16 名／2,190 万円

山梨県広報
山梨日日新聞
市町村広報
ＮＨＫ
てててＴＶ
Linkids
うらろじ
メデッタ
日本金融新聞
他

事業開始前に設定したロジックモデルと実際に出た成果（インパクト）

	1年後の目標	2年後の目標	成果（インパクト）
女性	ロールモデルやメンターが生まれている 一歩踏み出すのが容易になっている	自分たちで創業のための場を作っている 階段を行ったり来たりできる柔軟性	 志田さおりさん Ｓｍｉｌｙ  馬渕節子さん せっちゃんゴハン 参加者が講座を通じて成長し、先輩起業家として後輩と関わり、お互いが更に成長し続けている。
支援機関 金融機関	段階的な起業のステップが見える プロボノチームが結成されている	女性に特化した支援プランができている ロジックモデル等を通して事業をみることができる	 MAPLE 結成 女性チームで支援  女性に特化した支援プラン誕生  MAPLE 支援者向け研修
山梨県	県と市町村の繋がりを可視化 他の起業支援との違いを明確化	マネージャー的な役割が地域に生まれ始めている 県内外に展開されている（２ヶ所ずつ）	 長野県上田市での事前ＭＴＧの様子 ●取り組みを伝える機会が増え、各地にパートナーが増えてきている。 ●女性を対象とした起業セミナーが甲府市と韮崎市にて行われた。

女性起業家応援プロジェクト「女性のための起業セミナー」

（Jelly ／山梨中央銀行主催）



基本講座に加えゼミ方式を採用。
co+shegoto とのリレーで
女性の事業継続・拡大を支援。

広域関東圏女性起業家等サポートネットワーク

ジョキコン



コンテストを通じ、各地の支援連携事例を、支援機関同士で共有し、女性の働き方の一つとして起業を広めていきます。

ジョキコン 女性起業家支援コンテスト 最優秀賞 オーディエンス賞

Jelly で行った松本千佳さんへの支援事例が、ジョキコンにて２冠を獲得しました。

認定アドバイザー事業



アドバイザー派遣による支援
準備段階から関わることで講座自体のあり方から一緒に考えました。
（長野県上田市／宮城県南三陸町）
→ https://shinshu-sogyo.com/report/1435/



女性起業家支援研究会（8/28）
co+shegoto で取り組んだ「関係性づくり」と「課題発見」について実践・共有を行いました。

ミニウーマンミーティング



in やまなし（12/7）
山梨では市町村や商工会の担当者にエッセンスの共有をし、支援者同士が繋がる場として開催いたしました。

「自分で発見したこと」は使う！

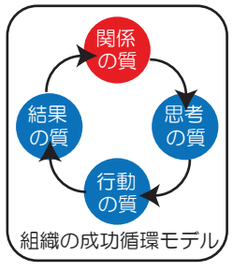


女性の起業フェーズ ※経済産業省による定義

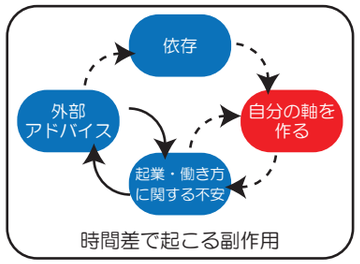
フェーズ０ 起業無関心	フェーズ１ 潜在ニーズ	フェーズ２ 起業準備	フェーズ３ 起業・事業拡大
起業って何？私もできるのかな？まずは情報集めからスタート！一歩踏み出す。	起業してみたいという想いがあるけれど何からどう始めたらよいのか知りたい。	まずはいろいろ学びたい。必要な支援・環境を整えたい。 事業プランを作ってみる。起業に向けて準備したい。	起業～１年未満 スタートアップ 起業後３～５年

定義だけでなく実際にどう仕掛けているか

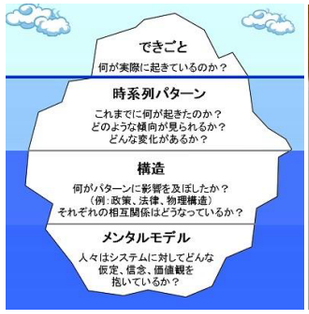
3 年間を通しての co+shegoto のコンセプト

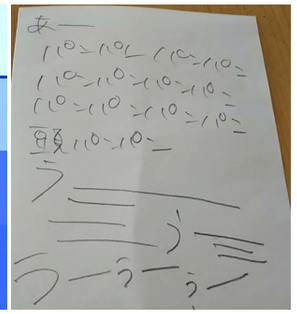


組織の成功循環モデル



時間差で起こる副作用





関係性を築き、安心した状況で相談を受けながら、言葉の裏側にある本質的な課題を一緒に見極めて、事業を継続したときにブレない軸を作る。



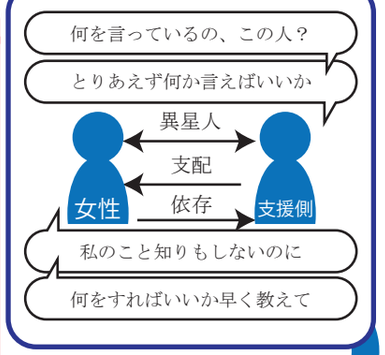
greenz.jp
co+shegoto についてのより詳しい説明は、
ＨＰや WEB メディア「greenz」を参照のこと。
https://greenz.jp/2017/05/25/coshegoto/

co+shegoto での「やり方」（心がけていること）

- ●価値観でつながる
- ●支援機関にもグループに入ってもらう
- ●肩書きで話さない
- ●「聞く」と「話す」を分ける
- ●グループで考えてもらう

関係性ができるまで指示しない！

関係性ができていないと…



社会的インパクト SocialImpact



コレクティブ・インパクトの形成（新しい協働の形）

女性からの学びもあり、ステークホルダー同士が一緒になって成長できる関係。

「支援する⇔支援される」という単純な関係では無い。

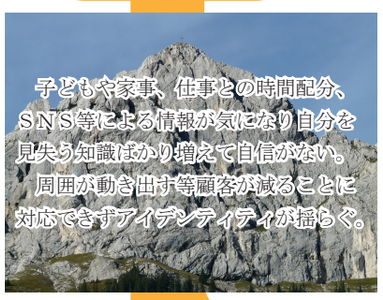
「思いやり思考」の起業とは？

女性起業支援を通じて発見した起業に至るまでの４つのステージ

※出典：依藤論文より

子どもの成長という時間軸

- 自分や子ども、ママ友など身近な人への思いやりから始まる
- 母としての生き方から子どもに何を伝えるかという視点が生まれ起業に主体的に取り組む
- 自分の気持ち次第で正も負も両面ある自分の気持ちを尊重すると相互作用ある
- 仕事を通じて誰かにとってかけがえの無い存在になってるという実感

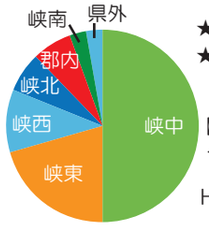


壁を越えると自然と登り始める→

【アンケート自由記述より】

- ●釣竿を入れる場所は、的確か。
- ●ファミリービジネスとして家族と共にやって行こうと考える事が出来ました。
- ●他人軸で動いていることがわかり、自分軸で動いていこうと思いました。
- ●仕事の柱をいくつかもっていきたいと思っています。
- ●私が話すことを、ただただ聞いてもらえることが嬉しかったです。
- ●第２顧客、第３顧客に対するアプローチを進めていきます。
- ●お客様に商品を一方的に進めず、ニーズを聞く事の大切さを確認した。

【地域別参加者】



★県内各地から★
★の参加者アリ★

【参加のきっかけ】

